



CONVENIO DE COLABORACIÓN

ENTRE

**AGRUPACIÓN DE
HERMANDADES Y COFRADÍAS
DE ALMERÍA**

Y

BANCO DE SABADELL, S.A.

Almería, 1 de septiembre de 2020

Oferta financiera especial para Hermandades y Cofradías

Extensible a todas las instituciones dependientes.

Cuenta corriente¹

- 0 euros en comisiones:

- De administración y mantenimiento de su cuenta.
- Por las transferencias nacionales y a países del EEE en euros vía BS Online.
- Por la negociación y compensación de cheques en euros domiciliados en entidades de crédito españolas.

- Una tarjeta de débito y una tarjeta de crédito gratuitas, sin cuota de emisión ni mantenimiento, por autorizado de la cuenta de la persona jurídica.

- BS *Online* y *app* Banco Sabadell gratuitos.

Ingresos de terceros

Para aquellos clientes que reciben ingresos en efectivo de múltiples usuarios, ofrecemos la posibilidad de que éstos los realicen con tarjeta a través de la red de cajeros del grupo Banco Sabadell, sin necesidad de acudir a las oficinas.

Sin comisiones.²

Soluciones de financiación

Nos adaptamos a la financiación que necesita en condiciones especiales mediante préstamos, hipotecas, leasings. Damos respuesta

a sus necesidades de inversión, con plazos de amortización de hasta 30 años.

Y, para su tesorería a corto plazo, dispone de pólizas de crédito para anticipos de subvenciones u otras necesidades y, además, líneas de *confirming* y *factoring*.

Renting Bienes de Equipo

Con un alquiler a medio y largo plazo puede escoger libremente los bienes informáticos que necesite a cambio de una cuota mensual fija.

Escoja el *hardware* y/o *software* que mejor se adapte a su actividad:

- Diócesis (solución integral para el despacho parroquial): informática y ofimática, megafonía, equipos de sonido, lampadarios, iluminación, mobiliario, soluciones para donativos, etc.
- Centros educativos: pizarras digitales, impresoras, tabletas, cocinas, dotaciones deportivas, mobiliario, ascensores,³ accesos de movilidad reducida, etc.
- Centros asistenciales y hospitales privados: camas, equipos de constantes vitales, instrumental quirúrgico, grúas para movilidad de pacientes, equipo de laboratorio, sistemas de control de presencia y acceso, salas de rehabilitación, etc.

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

Indicador de riesgo aplicable a la Cuenta Corriente

Banco de Sabadell, S.A. se encuentra adherido al Fondo Español de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito. La cantidad máxima garantizada actualmente por el mencionado Fondo es de 100.000 euros por depositante.

Sistema Done

Para recoger donaciones tanto en efectivo como por Contactless, ponemos a su disposición nuestro Done en cualquiera de sus 3 modalidades: Atril, Lampadario y Hucha, en unas condiciones muy ventajosas:⁴

- 0,30% de comisión por operación para las tarjetas nacionales y las de particulares europeas (mínimo 0,03 euros).
- 7 euros de comisión de mantenimiento en las versiones Atril y Hucha. En la versión Lampadario, esta es de 4 euros.

Terminal punto de venta (TPV)

Dispondrá de una amplia gama de terminales con las máximas prestaciones y las últimas novedades tecnológicas, que le permitirá cobrar los pagos con tarjeta de sus clientes y darles una solución en entornos presenciales o a distancia. Todos en unas condiciones preferentes:⁵

- 0,30 % de comisión por operación para las tarjetas nacionales y las de particulares europeas (mínimo 0,07 euros).
- 0 euros de comisión de mantenimiento.

Cash Pooling

Sistema de centralización de saldos mediante el traspaso de posiciones tesoreras de varias cuentas operativas (satélites) a una cuenta centralizadora, compensando posiciones deudoras con posiciones acreedoras.

Sin comisiones.

Adeudos directos Sepa Core

Le permite gestionar sus cobros tanto nacionales como transfronterizos dentro de la zona única de pagos en euros, SEPA (Single Euro Payments Area), en un solo fichero y con la misma facilidad, seguridad y costes con los que realiza sus cobros dentro del ámbito nacional.

Sin comisiones.

AutoRenting

en una sola cuota mensual: mantenimiento, reparaciones, seguro a todo riesgo sin franquicia, asistencia en carretera desde el km 0, impuestos, etc.

Escoja el modelo que mejor se adapte a sus necesidades. Consulte la oferta preferente en www.bancosabadell.com/renting.

BS Confirming

Un servicio de gestión de pagos a los proveedores a los que el banco ofrece opcionalmente financiación sin recurso de los mismos. Con este servicio, Banco Sabadell asume la gestión de pagos a los proveedores de una empresa (ordenante) y les ofrece el anticipo de dichos pagos.

Compromiso Empresas

Un compromiso de Banco Sabadell que ofrece todo lo que necesita la institución en un solo acuerdo. Y por escrito.

Ventajas en la contratación de seguros

Le ofrecemos seguros⁶ con importantes ventajas y beneficios.

Servicio de abono anticipado de nóminas

Ofrece ventajas tanto a su empleado como a la institución:

- El empleado, con una cuenta de la gama Expansión, cobrará la nómina hasta 5 días naturales antes de la fecha en que le paga normalmente la empresa.
- La institución tendrá el cargo de las nóminas de los trabajadores en la cuenta 2 días naturales más tarde de la fecha de pago real.

Phone&Sell

La solución de cobro para aquellos colegios o instituciones que quieran realizar sus ventas a distancia por teléfono con tarjeta. Fácil, rápido y seguro.

Si desea más información, contacte con uno de nuestros gestores especializados o visite www.bancosabadell.com/institucionesreligiosas

La concesión de productos de financiación está condicionada a los criterios de riesgo del banco. Oferta válida hasta el 31/12/2020.

1. Remuneración de la cuenta corriente: 0% TAE.

2. Los ingresos realizados en efectivo en las oficinas están sujetos a un horario y a una comisión de 3 euros.

3. Excluidas las comunidades de propietarios.

4. Comisión por operación para las tarjetas de fuera de Europa, JCB, CUP y de empresas europeas: 1,80% (mínimo: 0,20 euros). La comisión de mantenimiento incluye: la instalación, el mantenimiento integral y el servicio de reparación.

5. Comisión por operación para las tarjetas de fuera de Europa, JCB, CUP y de empresas europeas: 1,80% + 0,39 euros (mínimo: 0,46 euros). Comisión de mantenimiento: primer TPV gratuito y sin comisión por inoperatividad. En caso de TPV adicionales inoperantes (menos de 20 operaciones al mes o una facturación mensual inferior a 4.000 euros), se cobrará una comisión de 9 euros al mes por terminal.

6. Los seguros están sujetos a los términos y las condiciones contratados en las pólizas y son mediados por BanSabadell Mediación, Operador de Banca-Seguros Vinculado del Grupo Banco Sabadell, S.A., con NIF A03424223 y domicilio en avda. Óscar Esplá, 37, 03007 Alicante. Inscrita en el R. M. de Alicante y en el Registro administrativo especial de mediadores de seguros de la DGSFP con clave nº OV-0004, teniendo suscrito un seguro de responsabilidad civil conforme a lo dispuesto en la normativa de mediación de seguros y reaseguros privados vigente en cada momento. Puede consultar las entidades aseguradoras con las que BanSabadell Mediación ha celebrado un contrato de agencia de seguros en la web www.bancosabadell.com/bsmediacion.

DONE, atril con TPV

Nuevo sistema de recogida de donativos.

¿Qué es DONE?

En Banco Sabadell ponemos a su disposición un sistema de recogida de donativos que incorpora los nuevos sistemas de pago. Un atril que permite recoger fácilmente donativos tanto en efectivo como con tarjeta o con cualquier dispositivo con tecnología *contactless* (NFC).⁽¹⁾

¿A quién se dirige?

Destinado a instituciones religiosas, fundaciones, ONG y, en general, a cualquier organización que recoja donativos como apoyo para la obtención de recursos para sus proyectos.

¿Cómo funciona?

El atril dispone de una parte para hacer donaciones en efectivo, y otra que incorpora un TPV *contactless* que permite hacer donativos siguiendo las sencillas indicaciones de la pantalla, de una manera rápida y segura.

Y en las mejores condiciones

La tarifa por operación es:

- Tarjetas nacionales y de la Comunidad Europea: 0,30% (mínimo 0,03€).
- Tarjetas internacionales: 1,80% (mínimo 0,20€).

Ventajas

- Adaptado a nuestros tiempos, combina el método tradicional con las nuevas tecnologías.
- Facilita la transparencia contable y reduce el riesgo de manejo de efectivo.
- Atril desmontable para poderlo transportar y cambiar de ubicación fácilmente.
- Dispone de un espacio personalizable para los clientes.
- Servicio de mantenimiento y gestión del TPV.⁽²⁾
- Bajo consumo energético.
- La comodidad en el pago facilitará el aumento del número de donativos.
- Uso fácil e intuitivo para cualquier edad.
- Sin necesidad de introducir PIN.
- Visualización de operaciones integrada en BS-Online.



Infórmese sin compromiso en cualquiera de nuestras oficinas, o directamente en institucionesreligiosas@bancosabadell.com

(1) Para donaciones con el TPV, el importe máximo de la donación podrá ser de 19 €.

(2) El TPV tendrá una comisión de mantenimiento de 7 €/mes.

La personalización del vinilo será responsabilidad única y exclusiva de la organización que contrate el servicio y deberá respetar la normativa explicitada en el anexo del contrato, asumiendo los daños y perjuicios que pudieran derivarse de las reclamaciones de terceros por infracción a sus derechos. El Banco queda exonerado de cualquier responsabilidad, reclamación o indemnización derivada de la misma y podrá suspender el uso de la personalización si no es lícita.

Done, lampadario.



¿Qué es Done, lampadario?

Esta solución novedosa consiste en un lampadario electrónico con tecnología LED que conecta el sistema de encendido de velas electrónicas con el sistema de pago *contactless*, mediante tarjetas y dispositivos NFC.⁽¹⁾

Aprovechando la misma tecnología utilizada para el atril, Banco Sabadell ha desarrollado la integración del sistema para lampadarios.

¿A quién se dirige?

Principalmente a iglesias, parroquias, cofradías, hermandades y aquellas instituciones que dispongan de este elemento de recogida de ofrendas realizadas por parte de los feligreses.

¿Cómo funciona?

Permite el encendido de un número determinado de velas durante un tiempo definido, en función del importe elegido para la ofrenda. Para facilitar su utilización por parte de los usuarios, el lampadario dispone de un panel con instrucciones de uso del terminal.

Sigue manteniéndose el sistema tradicional de ofrendas en efectivo.

Y en las mejores condiciones⁽²⁾

La tarifa por operación es:

Tarjetas nacionales y de la Comunidad Europea: 0,30% (mínimo 0,03 €).

Tarjetas de fuera de Europa: 1,80% (mínimo 0,20 €).

Ventajas

- Adaptado a nuestros tiempos, combina el método tradicional con las nuevas tecnologías.
- Facilita la transparencia contable y reduce el riesgo de manejo de efectivo.
- Servicio de mantenimiento y gestión del TPV.⁽³⁾
- Bajo consumo energético.
- La comodidad en el pago facilitará el aumento del número de ofrendas.
- Uso fácil e intuitivo para cualquier edad.
- Sin necesidad de introducir PIN.
- Visualización de operaciones integrada en BS Online.
- Posibilidad de elegir proveedor y modelo de lampadario por parte del cliente.
- Permite financiación a través de *renting*.

Infórmese sin compromiso en cualquiera de nuestras oficinas o directamente en institucionesreligiosas@bancosabadell.com.

1.El TPV viene preconfigurado para elegir entre 2, 4, 8 y 10 €.

2.Condiciones para las operaciones realizadas por TPV.

3.El TPV tendrá una comisión de mantenimiento de 4 €/mes (no incluye el coste del lampadario o de adaptación).

Done Hucha

Nuevo sistema de recogida de donativos.

¿Qué es Done Hucha?

En Banco Sabadell ponemos a su disposición un sistema de recogida de donativos que incorpora los nuevos métodos de pago. Se trata de una hucha que permite recoger fácilmente donativos tanto en efectivo como con tarjeta o con cualquier dispositivo con tecnología *contactless* (NFC).⁽¹⁾ También está disponible en la modalidad Done Hucha Eventos.

¿A quién se dirige?

Done Hucha está dirigido en especial a clientes del tercer sector (ONG). Por su versatilidad, se puede destinar también a cualquier organización que recoja donativos como apoyo a la obtención de recursos para sus proyectos (fundaciones, instituciones religiosas, etc.).

¿Cómo funciona?

Done Hucha dispone de una parte para hacer donaciones en efectivo y otra que incorpora un TPV *contactless* que permite hacer donativos siguiendo las sencillas indicaciones de la pantalla de una manera rápida y segura.

Y en las mejores condiciones⁽²⁾

La tarifa por operación es:

- Tarjetas nacionales y de la Unión Europea: 0,30% (mínimo: 0,03 €).
- Tarjetas internacionales: 1,80% (mínimo: 0,20 €).

Ventajas

- Adaptado a nuestros tiempos, combina el método tradicional con las nuevas tecnologías.
- Facilita la transparencia contable y reduce el riesgo de manejo de efectivo.
- La hucha se puede personalizar con la imagen del cliente.⁽³⁾
- Servicio de mantenimiento y gestión del TPV.⁽⁴⁾
- Bajo consumo energético.
- La comodidad en el pago facilitará el aumento del número de donativos.
- Uso fácil e intuitivo para cualquier edad.
- Sin necesidad de introducir PIN.
- Visualización de operaciones integrada en BS Online.
- La modalidad Done Hucha Eventos permite contratarla solo para los días necesarios y devolverla al finalizar el evento.
- Seguridad de la hucha mediante una brida en la parte que acepta efectivo (se entregarán 5 bridas de cortesía junto con la hucha).



Infórmese sin compromiso en cualquiera de nuestras oficinas, o directamente en DCNegocioInstitucional@bancsabadell.com.

(1) Para donaciones con el TPV. El TPV viene preconfigurado para elegir entre 5, 10, 15 o 19 €, permitiendo personalizar las cantidades según las necesidades de cada cliente. El importe máximo no podrá ser superior a 19 €.

(2) Condiciones para las operaciones realizadas por TPV.

(3) Respetando el texto legal, instrucciones y logos de Banco Sabadell y Verifone. El coste e impresión de la imagen no estándar serán a cargo y cuenta del cliente.

(4) El TPV tendrá una comisión de mantenimiento de 7 €/mes (si su necesidad es inferior al mes, se cobrará una comisión única de 7 €, y deberá devolverse el dispositivo Done Hucha al finalizar el período de su solicitud).

La personalización del vinilo será responsabilidad única y exclusiva de la organización que contrate el servicio y deberá respetar la normativa explicitada en el anexo del contrato, asumiendo los daños y perjuicios que pudieran derivarse de las reclamaciones de terceros por infracción a sus derechos. El Banco queda exonerado de cualquier responsabilidad, reclamación o indemnización derivada de la misma y podrá suspender el uso de la personalización si no es lícita.